

Stratégie et définition du prix de revient

5 et 6 novembre 2018 à Avignon

Objectifs de la formation

Réaliser un diagnostic économique de sa ferme pour prendre des décisions stratégiques et gagner en autonomie

Enjeux

Face aux nombreuses conversions à l'AB ces 3 dernières années, il est important que les agriculteurs connaissent leur prix de revient, afin de mieux défendre leurs prix de vente.

Pré-requis

Aucun

Déroulé

Lundi :

Expliciter le lien entre le calcul du prix de revient et l'autonomie de gestion de son exploitation

- 1) Quelle liaison entre prix de vente pratiqué et autonomie ?
 - 2) C'est quoi un prix de revient, quelle différence avec un coût de production ?
 - 3) La démarche prospective associée à l'utilisation du prix de revient
- Travail collectif / présentation de l'outil prix de revient

Connaître les critères à intégrer dans la notion de prix de revient

- 1) Intégrer la valeur du travail dans le prix de revient
 - 2) Quelle valeur pour le travail de l'exploitant ?
 - 3) Le principe d'utilisation du matériel
 - 4) la notion de valeur de renouvellement du matériel
- Travail sur l'outil prix de revient / exercices sur cas réels

Mardi :

Construire une clé de répartition et l'intégrer dans la définition du prix de revient

- 1) comment répartir une charge dans la construction d'un prix de revient, approche directe ou par clé de répartition
- 2) Le fonctionnement de la clé de répartition
- 3) les pondérations liées aux pertes potentielles
- 4) exercices pratiques sur les clés de répartition

Passer du prix de revient au prix de vente

Modifier son approche stratégique avec une nouvelle approche de fixation des prix

- 1) Affectation des autres charges de l'exploitation
- 2) prise en compte des besoins de trésorerie, et passage du prix de revient au prix de vente
- 3) exercice sur approche globale
- 4) pistes d'action stratégiques avec l'outil prix de revient

Dates, lieux et intervenants

05 nov 2018

09:00 - 18:00 (14hrs)

Maison de la bio 255 chemin de la castelette
84000 Avignon

Richard LAIZEAU

conseiller de gestion, formateur et arboriculteur.
Spécialiste en formation/conseil sur le prix de revient.
Il a construit un outil que les stagiaires pourront s'approprier pour calculer leur prix de revient.

Financier(s)

Infos complémentaires



• BIO DE PROVENCE •
ALPES • CÔTE D'AZUR
en Agriculture BIO de PACA

Durée de la formation 2 jour(s)

Date limite d'inscription 23/10/2018

Tarifs

Non agricole 300€
gratuit pour les agriculteurs éligibles
VIVEA

Plus de renseignements

DOSSIN Anne-Laure
annelaure.dossin@bio-provence.org
Bio de PACA