

# Commercialiser les produits de sa ferme en vente directe et circuits courts

## Objectifs de la formation

De la mise en place de la stratégie commerciale, à l'élaboration d'une communication adaptée. Maîtriser les aspects économiques et de communication de sa ferme.

## Déroulé

Identifier les différents aspects de la stratégie commerciale et s'appuyer sur son territoire.

Construire son propre projet et adapter sa communication

## Infos complémentaires



**Durée de la formation** 2 jour(s)

### Tarifs

Non adhérent 350€

Non agricole 350€

gratuit pour les agriculteurs éligibles VIVEA

Nos formations ont un coût de 175€/jour. Les agriculteurs (chef d'exploitation, cotisant solidaire, conjoint collaborateur, aide familial), et les personnes en démarche d'installation munies d'une attestation délivrée par le PAI sont pris en charges par l

### Plus de renseignements

Lost Allison

alost@adear13.com

ADEAR 13 Bouches du Rhône

2 avenue du Colonel Reynaud

13660

ORGON

Tel. 04.90.55.17.86

## Dates, lieux et intervenants

**29 janv 2018**

09:00 - 17:00 (7hrs)

Bouches-du-Rhône

13 A définir

**30 janv 2018**

09:00 - 17:00 (7hrs)

Bouches-du-Rhône

13 A définir

Anne Coppola, référente commercialisation/circuit-court à l'ADEAR 13.

Anne Coppola, référente commercialisation/circuit-court à l'ADEAR 13.

## Bulletin d'inscription

Nom \_\_\_\_\_ Prénom \_\_\_\_\_

Adresse \_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

Courriel \_\_\_\_\_

Téléphone \_\_\_\_\_

Merci d'envoyer ce bulletin, votre chèque (si nécessaire) et votre attestation VIVEA à l'ADEAR13, 2 avenue du Colonel Noël Reynaud, 13660 ORGON

J'atteste avoir pris connaissance des conditions générales de formation ([Voir la fiche](#))